ГОУ ВПО Российско-Армянский (Славянский) университет

Утверждено Директор Института Арамян Ж.Б. «18» сентября 2024г., протокол № 3

УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС ДИСЦИПЛИНЫ

Наименование дисциплины: «Управленческий консалтинг»

Автор: Мкртичян Нарина Григорьевна, к.э.н.

Ф.И.О, ученое звание (при наличии), ученая степень (при наличии)

Направление подготовки: «38.03.02.»

Наименование образовательной программы: «Менеджмент»

1. АННОТАЦИЯ

1.1. Краткое описание содержания данной дисциплины;

Дисциплина «Управленческий консалтинг» охватывает теоретические и практические аспекты консалтинговой деятельности в организациях. Студенты изучают методы анализа бизнес-процессов, выявления проблем, разработки стратегий улучшения эффективности и консультирования руководства по реализации изменений. В рамках этой дисциплины студенты также могут изучать психологию взаимодействия с клиентами, этические аспекты консалтинга и различные модели консультирования.

1.2. Трудоемкость в академических кредитах и часах, формы итогового контроля (экзамен/зачет);

Трудоемкость дисциплины – 72 часов. Форма итогового контроля – зачет с оценкой.

1.3. Взаимосвязь дисциплины с другими дисциплинами учебного плана специальности (направления);

Дисциплина «Управленческий консалтинг» взаимосвязана со многими дисциплинами учебного плана специальности, в частности: «История управленческой мысли», «Основы менеджмента», «Управление человеческими ресурсами», «Маркетинг», «Стратегическое управление», «Управление качеством», «Управление рисками» и т.д.

1.4. Результаты освоения программы дисциплины:

Код компетенции (в соответствии рабочим с учебным планом)	Наименование компетенции (в соответствии рабочим с учебным планом)	Код индикатора достижения компетенций (в соответствии рабочим с учебным планом)	Наименование индикатора достижений компетенций(в соответствии рабочим с учебным планом)
УК-1	Способен осуществлять	УК - 1.1	Знает принципы сбора,
	поиск, критический анализ		отбора и обобщения
	и синтез информации,		информации, методики
	применять системный		системного подхода для
	подход для решения		решения
	поставленных задач		профессиональных задач
		УК-1.2	Умеет анализировать и
			систематизировать
			разнородные данные,

			оценивать эффективность
			процедур анализа
			проблем и принятия
			решений в
			профессиональной
			деятельности
		VIIC 1 2	Владеет навыками
		УК-1.3	научного поиска и
			практической работы с
			информационными
			источниками; методами
			принятия решений.
УК-2	Способен определять круг	УК-2.1	Знает необходимые для
	задач в рамках		осуществления
	поставленной цели и		профессиональной
	выбирать оптимальные		деятельности правовые
	способы их решения, исходя		нормы и
	из действующих правовых		методологические основы
	норм, имеющихся ресурсов		принятия
	и ограничений	УК-2.2	управленческого решения
			Умеет анализировать
			альтернативные варианты
			решений для достижения
			намеченных результатов;
			разрабатывать план,
			определять целевые этапы
		УК-2.3	и основные направления
			работ
			Владеет методиками
			разработки цели и задач
			проекта; методами оценки

	Г	продолжительности	И
	C	стоимости проекта,	a
	Т	гакже потребности	В
	F	pecypcax.	

2. УЧЕБНАЯ ПРОГРАММА

- **2.1.** Цели и задачи дисциплины обеспечить студенту как теоретические, так и практические знания по управленческому консалтингу, предоставить информацию о текущих тенденциях этого бизнеса и наиболее важных проблемах, с которыми сталкиваются практики, работающие на этом рынке, а также помочь студентам сформировать высокий уровень понимания рынка, и на основе практических и теоретических знаний, предоставить необходимую базу для применения полученных знаний.
- **2.2.** Трудоемкость дисциплины и виды учебной работы (в академических часах и зачетных единицах).

	Всего, в	Распределение по семестрам						
Виды учебной работы	акад.							
	часах	сем	сем	сем	сем.	сем	сем.	
1	2	3	4	5	6	7	8	
1.Общая трудоемкость изучения								
дисциплины по семестрам, в т. ч.:								
1.1. Аудиторные занятия, в т. ч.:	36							
1.1.1.Лекции	14							
1.1.2.Практические занятия, в т. ч.	1							
1.1.2.1. Кейсы	1							
1.1.2.2. Контрольные	2							
работы								
1.1.3.Семинары	18	·						
Итоговый контроль - Зачет	3,8							

2.3. Содержание дисциплины

2.3.1. Тематический план и трудоемкость аудиторных занятий (модули, разделы дисциплины и виды занятий) по рабочему учебному плану

Разделы и темы дисциплины	Всего (ак. часов)	Лекции (ак. часов)	Практ. Занятия (ак. часов)
---------------------------	----------------------	--------------------------	-------------------------------------

1	2=3+4+5+6 +7	3	4
Тема 1. История развития управленческого консалтинга	4	2	2
Тема 2. Профессия консультанта, услуги	4	2	2
Тема 3. Классификация консалтинговых услуг	8	4	4
Тема 4. Сети и Ассоцации. Интеграционные процессы на рынке консалтинговых услуг	4	2	2
Тема 5. Тенденции развития консалтинговых услуг в мире	6	2	4
Тема 6. Бизнес-планирование	6	4	2
Тема 7. Навыки ведения переговоров	4	2	2
ИТОГО	36	18	18

2.3.2. Краткое содержание разделов дисциплины в виде тематического плана

Тема 1. История развития управленческого консалтинга.

В рамках темы студентам предоставляется информация о истории формирования консалтинговой индустрии.

Тема 2. Профессия консультанта, услуги

В рамках данной темы студентам предоставляется всесторонняя информация о услугах консалтинговых фирм и профессиональных консультантах, рассматриваются виды их деятельности, формы взаимодействия консультантов по управлению с бизнес субъектами, а также представляется информация о тех консалтинговых услугах, которые, в настоящее время имеют большой спрос на рынке.

Тема 3. Классификация консалтинговых услуг

В этой главе студентам предоставляется информацию о методологической и предметной классификации консалтинговых услуг. Подробно рассматриваются различные виды консалтинговых услуг, их сущность, содержание, специфика и назначение.

Тема 4. Сети и Ассоцации. Интеграционные процессы на рынке консалтинговых услуг

Изучение данной темы даст возможность студентам представить, какие формы приобретают консалтинговые фирмы, работающие на рынке. Особенно это касается тех фирм, которые связаны с глобальными сетями и ассоциациями. Рассматриваются тенденции и роль интеграционных процессов консалтинговых услуг в современном мире.

Тема 5. Тенденции развития консалтинговых услуг в мире

В рамках данной темы студентам предоставляется информация о тенденциях развития рынка консалтинговых услуг в современном мире, Подробно рассматривается состояние рынка консалтинговых услуг в США, странах Европы, в РФ и т.д. Студентам также представляется самая актуальная информация о консалтинговом бизнесе Армении, о лидерах рынка и возможностях роста.

Тема 6. Бизнес-планирование

Эта тема содержит информацию о сущности и особенностях бизнес-планирования. Студентам представляется информация о роли и специфике процесса разработки бизнес-плана, о тех основных шагах, которые должны соблюдаться при проектировании и поставке бизнес-решений для клиентов, о специфике применения различных методов для разработке стратегии развития бизнеса.

Тема 7. Навыки ведения переговоров

В рамках данной темы студентам предоставляется информация о том, насколько важно для каждого профессионала на рынке консалтинговых услуг развивать базовые навыки межличностного общения, в том числе построения отношений, ведения переговоров, презентационные навыки, чтобы быть в состоянии выиграть проекты.

2.3.3. Краткое содержание семинарских/практических занятий/лабораторного практикума

Семинарские занятия будут проводиться в форме устного опроса темы, рассмотренной на лекционном занятии, обсуждений, рассмотрения различных кейсов, деловых игр, проработки практической части лекционного материала (в зависимости от темы), повтора пройденных тем, подготовки к контрольным работам.

2.3.4. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Студентам представляется лекционный материал, презентация, подготовленная преподавателем к каждой лекционной теме и перечень основной и дополнительной "Управленческий консалтинг" литературы. Дисциплина предполагает также определенную индивидуальную и групповую работу студентов, которая будет включать изучение материалов, полученных на лекции, изучение предоставляемой литературы (к каждому семинарскому и практическому занятию студентам даются задания самостоятельно проработать соответствующие главы из учебников), а также выполнение индивидуальных и групповых проектов в виде подготовленных студентами презентаций.

2.4. Модульная структура дисциплины с распределением весов по формам контролей

Формы контролей	Формы контролей Вес формы (форм) текущего контроля в результиру ющей оценке текущего контроля (по модулям) Вес формы промежуто чного контроля в итоговой оценке промежуто контроля (по модулям)		Вес итоговой оценки промежуточн ого контроля в результирую щей оценке промежуточн ых контролей		Вес итоговой оценки промежуточног о контроля в результирующе й оценке промежуточны х контролей (семестровой оценке)	Веса результирующей оценки промежуточных контролей и оценки итогового контроля в результирующей оценке итогового контроля		
Вид учебной	$M1^1$	M2	M1	M2	M1	M2		
работы/контроля								
Контрольная работа (при								
наличии)								
Устный опрос (при наличии)								
Тест (при наличии)								
Лабораторные работы (при								
наличии)								
Письменные домашние задания								

¹ Учебный Модуль

(при наличии)					
Реферат (при наличии)					
Эссе (при наличии)					
Проект (при наличии)					
Другие формы (при наличии)					
Веса результирующих оценок					
текущих контролей в итоговых					
оценках промежуточных					
контролей					
Веса оценок промежуточных					
контролей в итоговых оценках					
промежуточных контролей					
Вес итоговой оценки 1-го					
промежуточного контроля в					
результирующей оценке					
промежуточных контролей					
Вес итоговой оценки 2-го					
промежуточного контроля в					
результирующей оценке					
промежуточных контролей					
Вес результирующей оценки					
промежуточных контролей в					0.5
результирующей оценке					0,5
итогового контроля					
Вес итогового контроля					
(Экзамен/зачет) в					0,5
результирующей оценке					0,3
итогового контроля					
	$\sum = 1$				

3. Теоретический блок (указываются материалы, необходимые для освоения учебной программы дисциплины)

- 3.1. Материалы по теоретической части курса
 - 3.1.1. Учебники и учебные пособия
 - 1. Алешникова В.И. Использование услуг профессиональных консультантов. М., 2007. С. 143
 - 2. Блюмин А.М. "Информационный консалтинг: теория и практика консультирования",

издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2017 год, 363 стр.

- 3. Блинов А.О. "Управленческое консультирование" / В.А. Дресвянников, А.О. Блинов М.: ИТК «Дашков и К», 2017 .- 212 с.
- 4. Гончарук В.А. Маркетинговое консультирование. М.:: Дело, 2008. С. 98.
- 5. Карпушенков Р.И. "Современные технологии в управлении. Консультирование", лаборатория книги, 2012 г., 131 стр.
- 6. Лабутин К.М. "Управленческое консультирование: менеджмент-консалтинг" лаборатория книги, 2010 г., 96 стр.
- 7. Макарова Ж.А. "Управленческое консультирование как профессиональная деятельность" // Фундаментальные исследования. 2013 г. № 10-5. С. 1107-1111;
- 8. Соколова, М.М. Управленческое консультирование: Учебное пособие / М.: НИЦ ИНФРА-М, 2019 г. 215 с.
- 9. Синякова М.Г. Основы управленческого консультирования: учеб, пособие / М.: Феникс, 2015 г. 400 с.
- 10. Чуланова, О.Л. Управленческое консультирование: Учебное пособие / О.Л. Чуланова, 2-е изд. М.: НИЦ ИНФРА-М, 2018 г. 202 с.
- 11. Шаталова, Н.И. Консультирование в управлении человеческими ресурсами: Уч. пос. М.: НИЦ ИНФРА-М, 2018 г. 221 с.
- 12. The Little Book of Valuation: How to Value a Company, Pick a Stock and Profit Aswath Damodaran
- 3.1.2. Курс лекций;
- 3.1.3. Краткие конспекты лекций;
- 3.1.4. Электронные материалы (электронные учебники, учебные пособия, курсы и краткие конспекты лекций, презентации РРТ и т.п.);
- 3.1.5. Глоссарий/терминологический словарь;
- 4. Фонды оценочных средств (указываются материалы, необходимые для проверки уровня знаний в соответствии с содержанием учебной программы дисциплины).
 - 4.1. Планы практических и семинарских занятий представлены выше в таблице 2.3.1
 - 4.2. Материалы по практической части курса
 - 4.2.1. Учебно-методические пособия;
 - 4.2.2. Учебные справочники;
 - 4.2.3. Задачники (практикумы);

- 4.2.4. Наглядно-иллюстративные материалы;
- 4.2.5. др. виды материалов.
- **4.3.** Вопросы и задания для самостоятельной работы студентов будут предоставляться к каждому семинарскому и практическому занятию.
- 4.4. Тематика рефератов, эссе и других форм самостоятельных работ
- 1. Особенности развития управленческого консалтинга в развитых и развивающихся странах (подробный анализ по различным странам).
- 2. Ассоциации управленческого консалтинга
- 3. Передовые консалтинговые компании мирового рынка. История успеха.
- 4.5. Образцы вариантов контрольных работ.

Составляются 4 варианта, в каждом варианте по 3 вопроса из пройденного материала. Вопросник для подготовки к контрольной работе студентам предоставляется заранее, пример вопросника представляется ниже.

- 1. История развития управленческого консалтинга
- 2. Отличия процесса консультирования и процесса управления
- 3. Профессия «консультант по управлению», типы консультантов
- 4. Консультанты широкого профиля и консультанты узкого профиля
- 5. Основные направления деятельности консультантов по управлению и способы их работы с клиентом, внешние и внутренние (штатные) консультанты
- 6. Требования к квалифицированному консультанту
- 7. Зона эффективного консультирования
- 8. Консультационный процесс
- 9. Методологическая классификация консалтинговых услуг
- 10. Проектный консалтинг
- 11. Процессный консалтинг
- 12. Экспертный консалтинг
- 13. Обучающий консалтинг
- 14. Предметная классификация консалтинговых услуг
- 15. Консалтинг по общим управленческим вопросам
- 16. Консалтинг по вопросам администрирования
- 17. Консалтинг по вопросам управления финансами
- 18. Консалтинг по вопросам управления кадрами

- 19. Консалтинг п вопросам маркетинга
- 20. Консалтинг по вопросам управление производством
- 21. Консалтинг по вопросам управления информационными технологиями
- 22. Консалтинг по специализированным вопросам
- 23. Ассоциации и их роль в развитии управленческого консалтинга
- 24. Тенденции развития управленческого консалтинга в современном мире
- 25. Особенности развития сферы управленческого консалтинга в РФ
- 26. Особенности развития сферы управленческого консалтинга в РА
- 27. Бизнес-планирование
- 28. Навыки веденя переговоров
- 4.6. Образцы экзаменационных билетов

Форма итогового контроля по данной дисциплине – зачет, оценка формируется с учетом оценок по текущему контролю и оценок за контрольную работу (модуль), с применением соответствующих коэффициентов (указаны выше в таблице 2.4).

- 4.7. Образцы экзаменационных практических заданий
- 4.8. Банк тестовых заданий для самоконтроля
- 1. Управленческий консалтинг стал развиваться:
 - 1. В начале 18-ого века;
 - 2. В начале 19-ого века;
 - 3. В начале 20-ого века.
- 2. Представьте виды консультационной деятельности согласно методологической классификации консалтинговых услуг:
- 3. Согласно предметной классификации, выделяют:
 - 1. 4 вида консалтинговых услуг;
 - 2. 6 видов консалтинговых услуг;
 - 3. 8 видов консалтинговых услуг.
 - 4. Управленческий консалтинг в Армении стал развиваться:
 - 1. В начале 20-ого века;
 - 2. В середине 20-ого века;

3. В конце 20-ого века.

5. Консультант-эксперт:

- 1. Осуществляет анализ возникшей проблемы;
- 2. Разрабатывает решения для возникшей проблемы;
- 3. Содействует в процессе практической реализации разработанного решения.

6. Консультанты узкого профиля:

- 1. Рассматривают проблему системно;
- 2. Владеют специализированными знаниями;
- 3. Работают эффективнее консультантов широкого профиля.

7. Первая консалтинговая фирма была основана:

- 1. В 1914 году в Чикаго;
- 2. В 1925 году в Париже;
- 3. В 1930 году в Москве.

4.9. Методики решения и ответы к образцам тестовых заданий

Прочитать вопрос и выбрать правильный ответ

№	Номер задания	Ключи
	1	3
	2	Проектный консалтинг; Процессный консалтинг; Экспертный консалтинг; Обучающий консалтинг
	3	3
	4	3
	5	2
	6	2
	7	1

5. Методический блок

5.1. Методика преподавания

Дисциплина будет обучаться в сочетании лекций и индивидуальной/групповой работы студентов. Индивидуальные/групповые работы студентов будут проводиться в виде небольших проектов, заранее подготовленых студентами.

5.1.1. Методические рекомендации для студентов по подготовке к семинарским, практическим или лабораторным занятиям, по организации самостоятельной работы студентов при изучении конкретной дисциплины.

Изучение дисциплины предполагает также определенную индивидуальную и групповую работу студентов, которая будет включать изучение предоставляемой литературы, изучение материалов, полученных во время лекций, подготовку индивидуальных/групповых проектов и презентаций. Студентам будет предоставлена возможность также самостоятельно проводить исследования по ряду тем, охватывающих учебный материал.